



„Wir sind Lesaffre Deutschland“

... eine Tochtergesellschaft der Lesaffre Gruppe mit Hauptsitz in Lille (Frankreich), dem weltgrößten Hersteller von Qualitätshefen und Fermentationsprodukten. Unser Unternehmen agiert in den Bereichen Hefe, Backzutaten und Sauerteigen für Handwerksbäcker, Filialisten, industrielle Bäckereien sowie dem B2C-Markt.

Die Arbeit bei Lesaffre Deutschland ist einzigartig. Wir sind bekannt für unsere offene Unternehmenskultur und unseren starken Teamgeist.

Flache Hierarchien, „Du“-Kultur, offene Diskussionen und sowie hoher Gestaltungsfreiraum sprechen Sie an? Dann freuen wir uns, wenn Sie unser Team ab **01.02.2025** verstärken als:

Key Account Manager (m/w/d)

in Vollzeit

Das bieten wir

- Spannendes Tätigkeitsfeld mit viel Eigenverantwortung in einem zukunftssicheren Unternehmen
- attraktives Gehaltspaket inkl. Firmenwagen
- Länderübergreifende Zusammenarbeit durch Konzernzugehörigkeit
- Bis zu 32 Tage Urlaub sowie flexibles und mobiles Arbeiten
- Maßgeschneiderte Weiterbildungsmöglichkeiten
- Betriebliche Krankenzusatzversicherung, Gruppenunfall- und Sterbegeldversicherung
- Zuschuss für JobRad und Sport-Flatrate
- Überdurchschnittlicher Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge

Ihre Aufgaben

- Ausbau und Pflege der bestehenden Geschäftsbeziehungen mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung, besonders im Bereich Spezialhefen, Backmitteln, Sauerteigen und Backzutaten
- Neukundenakquisition und Entwicklung
- Konzepterstellung zur strategischen Kundenbetreuung und Weiterentwicklung des Key Account Bereichs
- Planung und Durchführung von Projekten in enger Zusammenarbeit mit Kunden sowie den unternehmensinternen Abteilungen
- Option auf Weiterentwicklung zum Teamleiter

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Bäcker-/ Konditormeister oder Lebensmitteltechnologin, eine betriebswirtschaftliche Zusatzausbildung ist wünschenswert
- Mehrjährige Berufserfahrung im nationalen Vertrieb
- Bestehendes Kundennetzwerk in der deutschen Backwarenindustrie
- Sie verfügen über sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Im Umgang mit MS-Office sind Sie sicher
- Sie bringen eine hohe Flexibilität und Reisebereitschaft mit
- Sie sind dynamisch und haben eine überdurchschnittliche Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Sie haben ein sicheres, überzeugendes und verbindliches Auftreten sowie ein gepflegtes Erscheinungsbild
- Eine gute Organisationsfähigkeit, ziel- und vertriebsorientiertes Denkvermögen sowie eine selbstständige und zuverlässige Arbeitsweise sind für Sie selbstverständlich

Unsere Stelle passt zu Ihnen?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.